



Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

Jakob Müller

Download now

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

Jakob Müller

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

Bachelorarbeit aus dem Jahr 2012 im Fachbereich BWL - Controlling, Note: 1, FH Krems (Unternehmensführung), Sprache: Deutsch, Abstract: Das Vertriebsmanagement ist heute verschärften Bedingungen im Marktumfeld, geprägt von zunehmendem Wettbewerbsdruck und stetig steigenden Anforderungen von Kunden, ausgesetzt. Um diesen Bedingungen langfristig gerecht zu werden bedarf es neben geeigneten Strategien vor allem der konsequenten Umsetzung der strategischen Ziele im Vertrieb.

Diese Arbeit untersucht, wie das Erreichen strategischer Ziele im Vertrieb durch den Einsatz der Balanced Scorecard unterstützt werden kann und welche Potentiale bzw. Problembereiche dabei gegenüber rein finanzorientierten Steuerungsinstrumenten bestehen. Basierend auf Erkenntnissen aus der Diskussion von Fachliteratur werden die Funktion und Problembereiche des Vertriebsmanagements dargelegt, sowie das Performance Management und das Konzept der Balanced Scorecard vorgestellt. Anschließend wird durch die Zusammenführung der Erkenntnisse die Balanced Scorecard auf ihre Eignung als Instrument des Vertriebsmanagements zur Erreichung strategischer Ziele untersucht.

Die Ergebnisse der Arbeit zeigen, dass der Einsatz der Balanced Scorecard im Vertrieb als vorteilhaft in Bezug auf das Realisieren strategischer Ziele zu bewerten ist. Entgegen rein finanzorientierten Kennzahlensystemen berücksichtigt die Balanced Scorecard auch qualitative Ziele und bewirkt dadurch eine gesamtheitliche Integration der Strategie in die Operative. Darüber hinaus ist die Balanced Scorecard besonders zur Kommunikation der Strategie geeignet und schafft als Grundlage leistungsbezogener Entlohnungssysteme ein höheres Strategiebewusstsein im Vertrieb. Mit der notwendigen Methodenkompetenz bei der Entwicklung der Balanced Scorecard, sowie dem potentiellen Mangel an Akzeptanz seitens der Mitarbeiter wurden zwei potentielle Problembereiche identifiziert.

 [Download Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard ...pdf](#)

 [Read Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecar ...pdf](#)

Download and Read Free Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

Download and Read Free Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

From reader reviews:

Angela Drew:

A lot of people always spent their free time to vacation or even go to the outside with them family members or their friend. Are you aware? Many a lot of people spent that they free time just watching TV, as well as playing video games all day long. If you want to try to find a new activity this is look different you can read a book. It is really fun for you. If you enjoy the book that you read you can spent the whole day to reading a guide. The book Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) it is very good to read. There are a lot of people who recommended this book. These people were enjoying reading this book. When you did not have enough space bringing this book you can buy typically the e-book. You can m0ore easily to read this book from your smart phone. The price is not very costly but this book features high quality.

Betty Perez:

Precisely why? Because this Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) is an unordinary book that the inside of the publication waiting for you to snap it but latter it will surprise you with the secret the item inside. Reading this book adjacent to it was fantastic author who also write the book in such remarkable way makes the content inside easier to understand, entertaining approach but still convey the meaning fully. So , it is good for you for not hesitating having this ever again or you going to regret it. This book will give you a lot of positive aspects than the other book possess such as help improving your expertise and your critical thinking way. So , still want to delay having that book? If I ended up you I will go to the guide store hurriedly.

Robert Garcia:

Playing with family in a park, coming to see the coastal world or hanging out with pals is thing that usually you might have done when you have spare time, after that why you don't try issue that really opposite from that. One particular activity that make you not sense tired but still relaxing, trilling like on roller coaster you are ride on and with addition of knowledge. Even you love Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition), you can enjoy both. It is great combination right, you still would like to miss it? What kind of hang type is it? Oh can happen its mind hangout folks. What? Still don't have it, oh come on its named reading friends.

Jaime McKenney:

It is possible to spend your free time to study this book this e-book. This Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) is simple to develop you can read it in the area, in the beach, train in addition to soon. If you did not possess much space to bring the actual printed book, you can buy the e-book. It is make you much easier to read it. You can save typically the book in your smart phone. And so there are a lot of benefits that you will get when you buy this book.

**Download and Read Online Performance Management im Vertrieb:
Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)
Jakob Müller #5CR0UYNQ419**

Read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller for online ebook

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller books to read online.

Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller ebook PDF download

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Doc

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Mobipocket

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller EPub

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Ebook online

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Ebook PDF