



Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition)

Christian Ott

Download now

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition)

Christian Ott

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) Christian Ott

Masterarbeit aus dem Jahr 2011 im Fachbereich BWL - Bank, Börse, Versicherung, Note: 1,3, Universität Potsdam, Sprache: Deutsch, Abstract: „Banking is necessary, banks are not.“ konstatierte Bill Gates mit Verweis auf das Online-Banking in den 90er Jahren sehr polemisch. Das Aufkommen des Online-Banking schien die Bankfiliale und den Banker überflüssig werden zu lassen. Tatsächlich lassen sich heute viele Finanzdienstleistungen ohne den persönlichen Kontakt zu einem Berater vom Kunden online erledigen. Überflüssig sind Filialen und Berater bisher deshalb aber nicht geworden, denn die Nachfrage nach Information und Beratung steigt immer noch an. Einige Jahre später mit dem Aufkommen von Social Software, stellt sich eher die Frage, auf welchen Wegen Kunden sich informieren und ihren Bedarf nach Information decken. Was bisher meist durch den Berater geschehen ist, passiert heute oft durch Recherche und Austausch Gleichgesinnter im Internet. Im Bereich kleiner Privatkredite und –anlagen geraten Banken verstärkt durch P2P-Banking-Portale unter Druck. Dieses Thema gewann im Zuge der Reputationsverluste der Banken während und nach der Finanzkrise und der sich ständig weiterentwickelnden Möglichkeiten des Internets an Aktualität. Das Vertrauen in Kreditinstitute hat gelitten. Kunden fühlen sich verunsichert und nicht in der Lage das Risiko einer Anlage mit Hilfe des Beraters adäquat einzuschätzen, weil die Beratungsleistung in manchen Fällen von zweifelhafter Qualität ist. So ist es nachvollziehbar, dass der Wunsch besteht, die klassischen Finanzintermediäre zu meiden. Communities, Blogs und Foren spielen heute für viele Kunden bei der Anlageentscheidung eine größere Rolle als die Beratung in der Bank. Doch nicht nur die Beratung wird durch die User selbst organisiert. Auch eine Kernaufgabe der Banken, nämlich die Finanzintermediation wird durch gemeinschaftliche Selbstorganisation substituiert und Kreditinstitute werden teilweise oder ganz aus diesem Prozess ausgeschlossen. Neben den sozialen Motiven locken die augenscheinlich günstigen Zinssätze auch den ertragsorientierten Anleger und den kostenbewussten Schuldner auf die P2P-Banking-Portale. Die Interaktivität und Schnellebigkeit des Web 2.0 spielt hier eine große Rolle und ist im Begriff die Finanzdienstleistungsbranche in ähnliche Veränderungsdynamiken zu zwingen. Gleichzeitig verpassen Banken den Anschluss beim Ausschöpfen der Möglichkeiten des Web 2.0 und damit auch die Chance ihren angeschlagenen Ruf zu verbessern und neue Geschäftsmodelle zu etablieren.



[Download Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Fin ...pdf](#)



[Read Online Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. F ...pdf](#)

Download and Read Free Online Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) Christian Ott

Download and Read Free Online Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) Christian Ott

From reader reviews:

Geneva Orta:

Information is provisions for folks to get better life, information nowadays can get by anyone on everywhere. The information can be a understanding or any news even a huge concern. What people must be consider whenever those information which is inside the former life are difficult to be find than now could be taking seriously which one is acceptable to believe or which one the resource are convinced. If you get the unstable resource then you get it as your main information you will see huge disadvantage for you. All of those possibilities will not happen within you if you take Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) as your daily resource information.

Irene Parker:

Reading a publication can be one of a lot of task that everyone in the world really likes. Do you like reading book so. There are a lot of reasons why people enjoy it. First reading a reserve will give you a lot of new facts. When you read a book you will get new information due to the fact book is one of several ways to share the information or even their idea. Second, examining a book will make you more imaginative. When you studying a book especially fictional works book the author will bring that you imagine the story how the characters do it anything. Third, it is possible to share your knowledge to other folks. When you read this Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition), it is possible to tells your family, friends as well as soon about yours reserve. Your knowledge can inspire the mediocre, make them reading a book.

Jon Estrada:

Do you have something that that suits you such as book? The reserve lovers usually prefer to decide on book like comic, short story and the biggest you are novel. Now, why not attempting Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) that give your entertainment preference will be satisfied through reading this book. Reading habit all over the world can be said as the opportunity for people to know world a great deal better then how they react towards the world. It can't be said constantly that reading addiction only for the geeky particular person but for all of you who wants to always be success person. So , for all you who want to start looking at as your good habit, you may pick Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) become your own starter.

Jennifer Meeks:

The book untitled Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) contain a lot of information on this. The writer explains the girl idea with easy approach. The language is very clear and understandable all the people, so do certainly not worry, you can easy to read this. The book was published by famous author. The author provides you in the new period of time of literary

works. It is easy to read this book because you can keep reading your smart phone, or program, so you can read the book throughout anywhere and anytime. If you want to buy the e-book, you can start their official web-site and also order it. Have a nice examine.

**Download and Read Online Social Software im Kreditgeschäft:
P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) Christian
Ott #WUPF2J1DX4K**

Read Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott for online ebook

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Free PDF download, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott books to read online.

Online Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott ebook PDF download

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Doc

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Mobipocket

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott EPub

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Ebook online

Social Software im Kreditgeschäft: P2P-Banking vs. Finanzintermediation (German Edition) by Christian Ott Ebook PDF